

Mark Kaslatter, K.Section

»Im Vergleich zu den vorigen Jahren war heuer auf der ITnT sehr viel los. Bei unserem Thema CRM ist die Nachfrage im Moment sehr groß. Die eigentliche Arbeit geht aber nach der Messe los. Schließlich wollen wir das Beste aus den neu geknüpften Kontakten machen.«



Peter Kotauczek, Beko

»Es ist jedes Jahr eine schwierige Entscheidung, da die Messe nicht billig ist, aber wir sind jedes Jahr wieder dabei. Das B2B-Konzept macht Sinn, eine Mischung mit B2C funktioniert nicht. Gut sind auch die Partnerstände, wenn nicht jeder sein eigenes Süppchen kocht, sondern man sich sinnvoll zusammentut. Um auch mehr Besucher aus Osteuropa anzulocken, bräuchte die Messe Stars oder Weltneuheiten.«



Chris Retinger, Samsung



»Was die Besucherqualität betrifft, war die ITnT 2008 die beste IT-Fachmesse, die ich seit 20 Jahren erlebt habe. Solange die Messeleitung nicht zulässt, dass die Consumer wieder kommen, wird die ITnT ein Gewinn für jeden B2B-Aussteller sein. Ich bin heilfroh über diesen Fokus.«

Zoltán Fazekas, Iteratec



»Die Qualität der Besucher war gut, die Anzahl aber niedriger, als erwartet. Für einen Dienstleister wie uns, der nichts Konkretes herzeigen kann, der abstrakte Produkte anbietet, ist eine Messe aber nicht die ideale Plattform. Ob wir 2009 wiederkommen, steht noch nicht fest.«

Hartmut Gailer, SER

»Es war auf der ITnT zu spüren, dass die Kunden wieder investitionsfreudiger sind. Allein in den ersten beiden Tagen hatten wir bereits 50 Prozent mehr Anfragen, als im Vorjahr. Die Besucher gehörten genau zu unserer Zielgruppe und ich bin auf jeden Fall gegen eine Vermischung der Messe mit Consumer-Themen. Ob sich die ITnT für den CEE-Raum etablieren kann, muss sich erst zeigen.«



Oliver Witvoet, Update

»Wir sind jedes Jahr dabei und für uns war die ITnT 2008 eindeutig die beste bisher. Nicht nur was die Qualität der Besucher betrifft. Im Vergleich zum Vorjahr war auch bereits der erste Tag sehr gut besucht. Wir werden nächstes Jahr auf jeden Fall wiederkommen.«

